



## La ricetta del successo di Valdenassi

10 Febbraio 2021

Da un export limitato a **tre** sole nazioni a un **export** che nel 2020 è salito a quota **42 nazioni**. È uno dei risultati conseguiti in poco più di **dieci** anni dalla **Valdenassi di Arma di Taggia**, azienda specializzata in **arredi esterni** per yacht e guidata da **Emanuele Maria Valdenassi**.

La **crescita** dell'export, oltre al numero di **nazioni** interessate, ha significato per **Valdenassi** anche raddoppiare il valore dei mercati esteri passato dal **22%** degli anni **2008-2009** al **47%** del **2020**. Un risultato che si inserisce, a livello di produzione globale, nella fornitura di **arredi esterni** a circa **400** yacht all'anno e che è stato conseguito grazie alla **qualità** di tutti i prodotti **Valdenassi** e a una incisa politica di **investimenti aziendali** basati unicamente sulle **risorse** interne.

Gli **investimenti** dell'azienda, che hanno visto anche l'apporto economico **in prima persona** di **Emanuele Maria Valdenassi**, hanno interessato il potenziamento del magazzino e l'organizzazione **interna** con un nuovo **software gestionale** che ha comportato l'investimento di **80.000 €**. Altri settori d'investimento, i **processi di vendita** con la realizzazione di una **incisiva** presenza sul **web** che si è affiancata alla storica presenza ai più importanti saloni nautici **internazionali** a cominciare dal **Salone Nautico di Genova**.

A tutto questo si **aggiunge** il servizio, curato direttamente da **Valdenassi** che si fa carico di tutte le eventuali **pratiche doganali**, di consegna degli arredi presso il **cantiere** oppure sullo **yacht**. Un servizio molto apprezzato da tutti i clienti export, specie **statunitensi**, e nel quale **Emanuele Maria Valdenassi** è personalmente impegnato per, come afferma: *"Assicurare a tutti gli amanti del mare, il piacere di navigare a bordo di yacht testimonial nel mondo del gusto italiano dell'arredo bello e ben fatto"*.