

BARC[®]CHE

FULL ENGLISH TEXT

MONTHLY INTERNATIONAL YACHTING MAGAZINE - SINCE 1993

SUPERYACHTS

Canados Oceanic 143'

PEOPLE

- Aurelia Kramarivszka
- Emanuele Maria Valdenassi

DESIGN

Boffi De Padova

COMPONENTS

Project Maverick - Quick Group

COMPANIES

- Foresti & Suardi
- Tesya

Focus
The artificial
intelligence

C O V E R

SIRENA 48

EVENTS

The I.C.E. St. Moritz

BOATS

- Fountaine Pajot Power 67
- Sunseeker Superhawk 55
 - Azimut Verve 48
 - Mig 45 HT
- Rio Yachts Daytona 45
 - FIM 440 Regina
- Ranieri International Next 275 LX
- Solemar SX34



00007 700523 721121 6

In edicola dal 23 Dicembre - JANUARY 2024 - Poste Italiane s.p.a. - Spedizione in Abbonamento Postale - D.L. 353/2003 (convertito in Legge 27/02/2004 n° 46) art. 1, comma 1, LO.MI

People

EMANUELE MARIA VALDENASSI, L'ARCHIMEDE DELLO STIVAGGIO A BORDO, SI RACCONTA E CI MOSTRA I SUOI ARREDI CONFORTEVOLI E FUNZIONALI OLTRE CHE PIEGHEVOLI E DI POCO INGOMBRO

EMANUELE MARIA VALDENASSI, THE ARCHIMEDES OF ONBOARD STORAGE, TALKS ABOUT AND SHOWS US HIS COMFORTABLE AND FUNCTIONAL FITTINGS, DESIGNED TO FOLD UP AND SAVE SPACE

by Chiara Risolo
photo by Andrea Muscatello

Consapevolezza,
Forza,
Determinazione

Knowledge, **Strength,** Determination



Emanuele Maria Valdenassi, patron della Valdenassi, realtà di Arma di Taggia specializzata nella fornitura di carabottini e arredi per imbarcazioni.

Emanuele Maria Valdenassi mette l'entusiasmo in tutto ciò che fa. È un imprenditore appassionato. Ha chiamato la sua azienda Valdenassi non per pigrizia mentale ma per una questione identitaria: "Chi contatta la Valdenassi, prima di tutto contatta me", puntualizza. La sua precisione, la sua serietà e la sua onestà sono proverbiali. "Nel sito dell'azienda ho pubblicato il mio credo. Invito chiunque a leggerlo. È il manifesto della mia forma mentis. Per me la soddisfazione del cliente viene prima di qualunque fatturato". Non si tratta di una frase a effetto per strappare l'applauso. Valdenassi ha ereditato il pensiero retto, pulito e lineare dal padre con il quale, peraltro, ha lavorato per un ventennio. "Ci occupavamo di apparecchiature per metanodotti. Fornivamo alle aziende

distributrici di gas valvole e riduttori di pressione. L'errore non era contemplato perché in gioco c'era la vita delle persone. Più che una professione per me è stata una palestra di vita. Ho coltivato giorno dopo giorno il rispetto delle norme, delle misure, il senso assoluto del rigore".

La perseveranza ha pagato. E continua a farlo: "Ho clienti storici. Cambiano la barca e tornano da me per gli arredi. Altri arrivano grazie al passaparola, fatto questo che mi rende particolarmente orgoglioso". L'eco della sua affidabilità, in effetti, arriva ovunque. Anche nella penisola arabica per esempio. "Nel 2022 ho ricevuto una commessa stravagante da un emiro, un carabottino in teak con misure non convenzionali per un uso non convenzionale". Sentiamo. "Doveva avere una lunghezza di 460 centimetri, una larghezza di 180 e uno spessore di 3 e mezzo. Peso complessivo, 120 chili. Per realizzarlo ho impiegato 80 ore di lavoro. Ammetto un certo scetticismo iniziale, ma ho accettato la sfida con

piacere e l'ho portata a termine con successo. Ora l'emiro nella sua residenza reale ha il tavolo tanto desiderato", svela. Un tavolo?

"Un tavolo, sì". Altri desideri bizzarri? "No, però ricordo con simpatia la disperazione di un'armatrice che aveva acquistato da me alcuni lettini. Dopo aver aggiustato il tiro sui cuscini che, a suo dire, non erano abbastanza comodi, si è presentato un altro problema. Squilla il telefono, è lei. Oh, mio Dio, che cosa sarà successo ancora? "Signor Valdenassi", ora sono sdraiata, i lettini vanno benissimo, ma dove posso appoggiare la crema solare?". L'ho rassicurata e le ho fatto avere un piccolo tavolino". Defibrillata? "Credo di sì, non ha più chiamato".

Del resto, è lo yachting bellezza. Un mondo che, eventuali stonature a parte, è capace di intercettare e tradurre concretamente sogni ed emozioni. Quello made in Italy poi è certamente anche una bandiera.

«IO CREDO CHE L'ONESTÀ, LA SERIETÀ E LA CORRETTEZZA SIANO L'ESSENZA STESSA DELLA MIA AZIENDA E DELLA SUA IMMAGINE SUL MERCATO. AD ESSA DEBONO ATTENERSI TUTTI I MIEI COLLABORATORI E FORNITORI».

«I BELIEVE THAT HONESTY, INTEGRITY AND FAIRNESS ARE THE ESSENCE OF MY COMPANY AND ITS IMAGE IN THE MARKETPLACE. ALL MY EMPLOYEES AND SUPPLIERS MUST ADHERE TO THESE PRINCIPLES».

EMANUELE MARIA VALDENASSI



"Il nostro Paese – prosegue – è rinomato per la moda, l'enogastronomia e il design. Credo che la nautica non sia da meno. È da sempre un settore strategico per la nostra economia in termini di export e fatturati. È uno straordinario biglietto da visita", conclude. Un biglietto scritto anche da persone proprio come Emanuele Maria Valdenassi. Uomo tutto d'un pezzo, irreprensibile e stimato.



Il grande appuntamento con i Saloni nautici di settembre? "Sono andati molto bene", ammette. "Ho venduto direttamente in fiera, ricevuto innumerevoli richieste e incontrato nuovi potenziali clienti. A ottobre, invece, ho registrato una contrazione. Era nell'aria. Non è stata una doccia fredda. Prima o poi doveva accadere. Ma non sono affatto turbato, l'azienda è molto solida". I Saloni sono stati anche l'occasione per presentare una nuova seduta in alluminio, Paros, e un tavolino basso, T'Amo, in diversi colori. T'Amo già, e chi se lo scorda? Il cuore Emanuele Maria Valdenassi lo mette in tutto ciò che fa. È un imprenditore appassionato.



Ogni carabottino, realizzato in teak massello, per passerelle, plancette di prua e poppa, piani doccia, pozzetti, è identificabile da una targhetta adesiva indelebile che ne garantisce la rintracciabilità secondo norme di qualità ISO 9000.

Each foot grating, made of solid teak, for gangways, fore and aft decks, shower tops, and cockpits, is identifiable by an indelible adhesive label that guarantees its traceability to ISO 9000 quality standards.



Emanuele Maria Valdenassi, owner of Valdenassi, a company based in Arma di Taggia specialising in the supply of boat covers and furnishings. He has called his company Valdenassi, not because he couldn't think of another name but due to a question of identity: "Anyone who contacts Valdenassi first and foremost contacts me", he specifies. His precision, professionalism and honesty are proverbial. "I've published my credo on the company website. I invite everyone to read it. It is the manifesto of my way of thinking. For me, customer satisfaction is more important than turnover". This is not a catchphrase to win approval. worked for twenty years. "We dealt with methane pipeline equipment. We supplied gas distribution companies with valves and pressure reducers. There was no room for error because people's lives were at stake. Rather than a profession, it was a training ground for me. Day by day, I cultivated respect for rules, for measures, a strict sense of discipline". His perseverance paid off. And continues to do so: "I have clients going back a long way. They changed their boat and came back to me for the fittings. Others arrive thanks to word of mouth, which is something that makes me particularly proud". His reputation for reliability precedes him everywhere. Even on the Arabian peninsula, for example. "In 2022, I received an extravagant order from an emir, a teak foot grating with unconventional dimensions for unconventional use". Let's hear more about it. "It had to be 460 centimetres long, 180 centimetres wide and 3,5 centimetres thick. Total weight, 120 kilos. It took eighty hours to make it. I admit a certain scepticism at the start, but I willingly accepted the challenge and completed it successfully. Now the emir has the table he wanted in his royal residence", he reveals. A table? "Yes, a table". Any other bizarre requests? "No, but I remember with a certain fondness the desperation of a shipowner who had bought some sunbeds from me. After adjusting the cushions, which, according to her, weren't comfortable enough, another problem arose.



NEL 2023 VALDENASSI HA EQUIPAGGIATO CIRCA 500 YACHT IN 44 PAESI NEL MONDO, IN TUTTI E CINQUE I CONTINENTI. IN 2023, VALDENASSI HAS EQUIPPED AROUND 500 YACHTS IN 44 COUNTRIES ON ALL FIVE CONTINENTS.



The phone rings. It's her. What on earth has happened now? 'Mr Valdenassi, I'm lying down now, the sunbeds are fine, but where can I put the sun cream?' I reassured her and I made her a small table". Situation resolved? "I think so. She didn't call again".

After all, that's yachting, baby... A world that, putting any possible jarring aside, is capable of intercepting dreams and emotions and making them come true. And Italian yachting is certainly a flagship sector. "Our country", he continues, "is renowned for fashion, food and wine, and design. I believe that this is no less true for yachting. It has always been a strategic sector for our economy in terms of exports and turnover. It's an exceptional calling card", he concludes. A card that is also written by people like Emanuele Maria Valdenassi. An irreproachable and respected man of integrity.



Valdenassi has inherited the straight, clean and linear thinking of his father, with whom he

Nel 2006 viene aperta una nuova sede ad Arma di Taggia in provincia di Imperia, con showroom, uffici e magazzino.

A new site with showroom, offices and warehouse was opened in 2006 in Arma di Taggia, in the province of Imperia.



The big boat shows in September?

"They went well", he admits. "I sold directly at the show, received countless enquiries and met potential new customers. In October, however, I recorded a downturn. It was in the air. It wasn't exactly a cold shower. It was always going to happen sooner or later. But I'm not at all worried, the firm is very sound". The shows were also an opportunity to present a new aluminium seat, Paros, and a low table, T'Amo, in different colours. "T'amo" means I love you, and who could forget that? Emanuele Maria Valdenassi puts his heart and soul into everything he does. He's a keen businessman.